



NASIL ÇALIŐIYORUZ

1996 YILINDAN BUGÜNE DEK

DEĐIŐMEYEN YAKLAŐIMIMIZ



VİZYONUMUZ

- **Düzenli işler tercih edilecek**
- **Devlet düzenli işletmeleri kollayacak**
- **Türk markaları dünyaya açılacak**



MİSYONUMUZ

- **Franchise için güven ortamı sağlamak**
- **Türk markalarını dünyaya açmak**
- **Markalara kapsamlı hizmet sunmak**
- **Yatırımcıları doğru yönlendirmek**

İLKELERİMİZ



- Hizmetimizden yararlanacaklarla çalışmak
- Alanla verenin birlikte kazanmasını sağlamak
- Yasalara uygun sistem kurmak
- Müşterilerimizin rakipleriyle çalışmamak
- Elimizden gelen her konuda destek vermek
- Zaman ve performans kriterleriyle çalışmak
- Sistemi kendiliğinden yürür hale getirmek
- Kazanamayacak olana franchise satmamak

TARAFIMIZ



- F&M **franchise alandan yana** taraftır
- Markalar bunu bilir ve kabul ederler
- Franchise alanlar buna seçer ve yaşarlar

3 ALANDA HİZMET VERİYORUZ

FRANCHISE & MORE

DANIŞMANLIK

- Pazar araştırma
- Strateji geliştirme
- Sistem kuruluşu
- Franchise satışı
- Franchise eğitimi
- Franchise denetimi
- Franchise anlaşması
- Franchise koçluğu

OPERATION & TRADE

İŞLETMECİLİK

- İşletme yönetimi
- Ürün tedariki
- İşletme hizmetleri
- İşletme koçluğu

RE & SS

YER SEÇİMİ

- Mağaza bulma
- Mağaza devretme
- Yer seçimi analizi
- Arazi bulma

NE KAZANDIRIYORUZ



**Danışmanlık alan
kendi zamanını satın alır
sonuca erken ulaşır**



**Başarma potansiyeli olmayana
hiç bir danışmanın
yararı olamaz**

Parayı girişimci kazanır, danışman ancak zaman kazandırır

NE ALIYORUZ



**Danışmanlık alan,
bir kere bedel öder,
toplam maliyeti
baştan bilir**



**Deneyimini kendi kazanan,
yatırım ve işletmede
öğrenme bedeli öder**



**Ödediği bedelin
ne olduğunu
ancak işi öğrendiği
zaman anlar**

Öğrenmenin mutlaka bir bedeli vardır, er veya geç ödenir

“BEN BİLİRİM” DİYENLER



**Uzmanlardan
danışmanlık
almadan kendi
bildiğini okuyan**



**Biraz fikir
edindiğinde
hemen kendi
yöntemini
geliştiren**



**Mucit ve gözüpek
girişimcilerimize
saygı duyuyoruz**



**Ekonominin
lokomotifi onların
arasından çıkan
küçük bir azınlıktır**

F&M “ben bilirim” diyenlere danışmanlık vermez, sadece satış yapar

“BEN SORARIM” DİYENLER



Her işi uzmanına yaptırıp, kendi işini kaynakları iyi yönetmek olarak gören



İşinin kilit unsurlarını öğrenip çalışanlarının bilgi ve başarısına güvenen

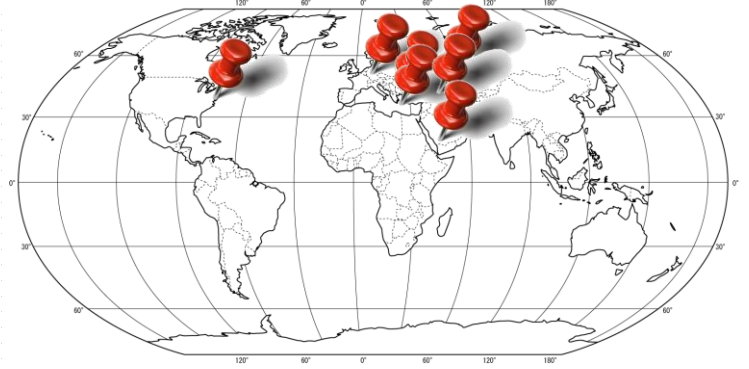
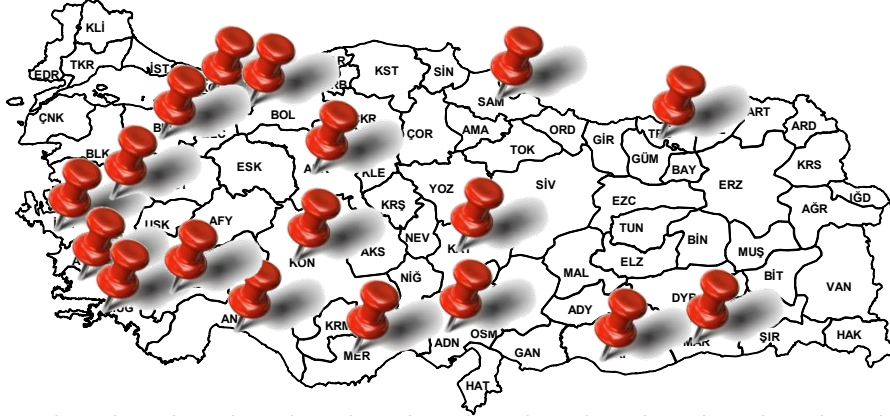


Çağdaş ve sorumluluk taşıyan girişimcilerimize destek oluyoruz



Ekonominin vagonu, motoru, elektriği onlar, firmaları ve markalarıdır

F&M “ben sorarım” diyenlere danışmanlık verir, destek olur



Franchise & More kendi franchise hizmet ağını kurmuştur
Türkiye’de **Bölge, Marka ve Aday Temsilcileri** eliyle
Yurtdışında **Çözüm Ortakları** ve **Ülke Temsilcileri** ile hizmet verir
Her temsilci **bağımsız** girişimcidir, F&M den franchise alır
Temsilciler **farklı** mesleklerden gelir, farklı deneyimlere sahiptir
F&M sisteminin gücü budur, farklı **uzmanlıkları** bir araya getirir



F&M franchise sistemi UFRAD onaylı ilk zincirdir

GIDA REFERANSLAR



GIDA DIŞI REFERANSLAR



Franchise danışmanlık referanslarımızın listesi ➔



DENEYİMİ YANINIZA ALIN

KAZANAN SİZ OLUN